

January 2017

Comercio intrarregional de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander con los países miembro de la Alianza del Pacífico en el periodo 2012-2015

Julio Ramírez Montañez

Universidad Pontificia Bolivariana, julio.ramirez@upb.edu.co

Marco Andrés Vásquez Méndez

Universidad Pontificia Bolivariana, marco.vasquez.213@upb.edu.co

Gustavo González Sarmiento

Universidad Santo Tomás, sede Bucaramanga, gusta_gsar@hotmail.com

Follow this and additional works at: <https://ciencia.lasalle.edu.co/eq>

Citación recomendada

Ramírez Montañez, J., M.A. Vásquez Méndez, y G.González Sarmiento (2017). Comercio intrarregional de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander con los países miembro de la Alianza del Pacífico en el periodo 2012-2015. *Equidad y Desarrollo*, (28), 113-146. <https://doi.org/10.19052/ed.4086>

This Artículo de Investigación is brought to you for free and open access by the Revistas científicas at Ciencia Unisalle. It has been accepted for inclusion in *Equidad y Desarrollo* by an authorized editor of Ciencia Unisalle. For more information, please contact ciencia@lasalle.edu.co.

Comercio intrarregional de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander con los países miembro de la Alianza del Pacífico en el periodo 2012-2015*

Julio Ramírez Montañez**

Marco Andrés Vásquez Méndez***

Gustavo González Sarmiento****

Resumen

El propósito de este artículo es presentar los aspectos más relevantes del comercio intrarregional de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander, Colombia, en el periodo 2012-2015. Para ello se aplicaron los indicadores de comercio intrarregional, extrarregional y de intensidad de comercio a los capítulos arancelarios correspondientes a los sectores de autopartes y metalmecánico de dicho departamento. Como

Cómo citar este artículo: Ramírez Montañez, J., Vásquez Méndez, M. A. y González Sarmiento, G. (2017). Comercio intrarregional de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander con los países miembro de la Alianza del Pacífico en el periodo 2012-2015. *Equidad & Desarrollo*, (28), 113-146. doi: <http://dx.doi.org/10.19052/ed.4086>

Fecha de recepción: 18 de noviembre de 2016 • Fecha de aceptación: 16 de mayo de 2017

* Artículo producto del proyecto de investigación *Dinámica relativa del comercio intrarregional de los sectores autopartes y metalmecánico con los países miembro de la Alianza del Pacífico*, financiado por la Universidad Pontificia Bolivariana, seccional Bucaramanga, y la Universidad Santo Tomás, sede Bucaramanga, Colombia. Correo electrónico: julio.ramirez@upb.edu.co

** Profesional en Relaciones Internacionales; magíster en Relaciones Internacionales. Coordinador de Investigación de la Escuela de Economía, Administración y Negocios de la Universidad Pontificia Bolivariana, seccional Bucaramanga, Colombia.

*** Administrador de Negocios Internacionales de la Universidad Pontificia Bolivariana, Colombia. Profesional de Apoyo del Departamento de Compras e Investigador GRICANI UPB BGA. Correo electrónico: marco.vasquez.2013@upb.edu.co

**** Profesional en Trabajo Social, especialista en Planeación en Desarrollo Regional de la Universidad Santo Tomás, sede Bucaramanga, Colombia. Correo electrónico: gusta_gsar@hotmail.com

Palabras clave

Comercio intrarregional, Alianza del Pacífico, sector de autopartes, sector metalmeccánico, departamento de Santander

Clasificación JEL

L80, L62, O24

Keywords

Intraregional trade, Pacific Alliance, auto parts sector, metalworking sector, department of Santander

resultado, se determinó que el intercambio comercial de dichos capítulos arancelarios se presenta con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico. La metodología del artículo se basa en los indicadores otorgados por la Comisión de Estudios Económicos para América Latina y el Caribe (Cepal) para medir el dinamismo comercial, y su objetivo es mostrar el comportamiento del comercio internacional de los sectores autopartes y metalmeccánico de Santander para la generación de estrategias que impulsen el desarrollo de la región.

Intra-Regional Trade in the Auto Part and Metalworking Sectors in the Department of Santander with Member Countries of the Pacific Alliance from 2012 to 2015

Abstract

The purpose of this paper is to present the most relevant aspects of intraregional trade in the auto parts and metalworking sectors of the department of Santander, Colombia, between the years 2012 and 2015. To that end, we applied the intra-regional trade, extra-regional trade, and trade intensity indicators to the tariff chapters on the auto parts and metalworking sectors of that department. As a result, it was determined that trade of these tariff chapters occurs with countries other than the country members of the Pacific Alliance. The methodology of the article is based on the indicators provided by the Economic Commission for Latin America and the Caribbean (ECLAC) to measure business dynamism, and the purpose is to show the international trade behavior of the auto part and metalworking sectors of Santander in order to generate strategies that drive the region's development.

Comércio intra-regional dos setores autopeças e metalúrgicos do estado de Santander com os países membros da Aliança do Pacífico no período de 2012-2015

Resumo

O propósito deste artigo é apresentar os aspectos mais relevantes do comércio intra-regional dos setores de autopeças e metalúrgico do estado de Santander, Colômbia, no período de 2012-2015.

Palavras chave

Comércio intra-regional, Aliança do Pacífico, setor de autopeças, setor metalúrgico, estado de Santander

Para isso foram aplicados os indicadores de comércio intra-regional, extra regional e de intensidade de comércio aos capítulos tarifários correspondentes aos setores de autopeças e metalúrgico deste estado. Como resultado, determinou-se que o intercâmbio comercial de destes capítulos tarifários se apresenta em países diferentes aos membros da Aliança do Pacífico. A metodologia do artigo se baseia nos indicadores outorgados pela Comissão de Estudos Econômicos para a América Latina e o Caribe (Cepal) para medir o dinamismo comercial, e, seu objetivo é mostrar o comportamento do comércio internacional dos setores de autopeças e metalúrgico de Santander para a geração de estratégias que impulsionem o desenvolvimento da região.

Introducción

Este artículo es resultado del proyecto de investigación interinstitucional titulado *Dinámica relativa del comercio intrarregional de los sectores metalmecánico y autopartes de Colombia con los países miembro de la Alianza del Pacífico*. El objetivo fue determinar la dinámica relativa de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander (Colombia) con Chile, México y Perú, países que hacen parte del acuerdo comercial de la Alianza del Pacífico, con la finalidad de identificar las fortalezas de internacionalización de dichos sectores en este bloque económico.

Esta investigación estuvo orientada a la aplicación de indicadores de comercio intrarregional, comercio extrarregional y de intensidad de comercio, propuestos en la literatura económica y recopilados por la Comisión de Estudios Económicos para América Latina y el Caribe (Cepal) para los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander con respecto a sus competidores de México, Chile y Perú, para posteriormente identificar las oportunidades de inserción comercial de productos de estos sectores. El artículo se desarrolló con los productos de mayor dinamismo comercial de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander, y se utilizó como referencia las cifras del Sistema Integrado de Comercio Exterior (Siex) de la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (Dian).

Con el fin de determinar la dinámica relativa de estos sectores, se aplicó el Índice de Comercio Intrarregional, el cual permitió medir el flujo de comercio

existente de productos de los sectores metalmecánico y autopartes de Santander con México, Perú y Chile, en el ámbito del acuerdo comercial de la Alianza del Pacífico. La aplicación de este índice (o indicador) permite analizar posibles búsquedas de aliados comerciales en la Alianza del Pacífico.

Otro índice aplicado para este proyecto de investigación fue el de Comercio Extrarregional. Este indicador es una parte complementaria del Índice de Comercio Intrarregional, y presenta el grado de dependencia que pueden tener los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander con respecto al acuerdo comercial de la Alianza del Pacífico.

Finalmente, se aplicó el Índice de Intensidad de Comercio, contraparte del Índice de Comercio Intrarregional, debido a que este índice no se sesga a un análisis dentro de una agrupación de países con condiciones específicas y de mutuo beneficio para el intercambio comercial, sino que realiza un análisis del comportamiento a escala global.

Metodología

La metodología utilizada para el desarrollo del presente artículo es la propuesta por los investigadores José Durán y Mariano Álvarez, oficiales de Asuntos Económicos de la División de Comercio Internacional e Integración de la Cepal, titulado *Indicadores de comercio exterior y política comercial: mediciones de posición y dinamismo comercial*. Algunos de los indicadores desarrollados y analizados por Durán y Álvarez son el Índice de Diversificación, Índice de Concentración, Índices de Similitud, Índice de Krugman, Ventaja Comparativa Revelada, Índice de Balassa, Índice de Comercio Intraindustrial y los Índices de Dinámica Relativa del Comercio Intrarregional. Este último fue el implementado a los capítulos arancelarios con mayor dinamismo comercial a los sectores metalmecánico y autopartes del departamento de Santander (Durán y Álvarez, 2008).

En la presente investigación se aplicaron los indicadores de dinámica relativa del comercio internacional, de comercio intrarregional, de comercio extrarregional y de intensidad del comercio aplicados específicamente a los sectores metalmecánico y autopartes, los cuales sirvieron para analizar la dinámica del comercio intrarregional con los países miembro de la Alianza para el Pacífico. La implementación de esta metodología en los sectores metalmecánico y autopartes de Santander permitió determinar el patrón del comercio de estos sectores,

así como su dinamismo comercial. Esta investigación se desarrolló en tres fases fundamentales.

117

Fase I

La fase inicial del proyecto permitió a los investigadores determinar los referentes teóricos y metodológicos para entrar en el proceso de contextualización del tema frente a la aplicación de medición de variables bajo los indicadores de comercio intrarregional planteados por la Cepal.

Fase II

En la segunda fase del proyecto se llevó a cabo el cálculo de los indicadores de los índices de comercio intrarregional, comercio extrarregional y de intensidad de comercio para los sectores autopartes y metalmecánico de Santander. El Indicador de Comercio Intrarregional sirvió para medir la importancia de los flujos de comercio intrarregional de los sectores autopartes y metalmecánico de Santander frente a empresas de México, Perú y Chile. Este indicador se calcula al relacionar el total del comercio recíproco entre los miembros de un acuerdo comercial sobre el total de las exportaciones que el grupo destina al mundo. Este indicador se puede expresar para un capítulo arancelario específico y refleja la tendencia exportadora del sector en la región de la Alianza del Pacífico. Se calcula de la siguiente forma:

$$ICE = \frac{(EXP_{CAP})}{(EXP_{CAP} REG)}$$

EXP_{CAP} = Exportaciones del capítulo realizadas por Santander.

$EXP_{CAP} REG$ = Exportaciones del capítulo realizadas por Santander hacia países de la Alianza del Pacífico.

El comercio intrarregional de las exportaciones mide la tendencia exportadora de los capítulos de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander hacia los países de la Alianza del Pacífico. Los valores de este indicador oscilan entre -1 y 1 . Cuando el valor se acerca a -1 indica que es un capítulo arancelario donde las exportaciones hacia países de la Alianza del Pacífico son bajas. Cuando el valor es 1 , o se acerca a 1 , significa que es un sector donde el dinamismo comercial de exportaciones con la región es alto.

El segundo indicador fue el Índice de Comercio Extrarregional, el cual expresa el grado de dependencia de un país con el resto de países, no sujeto a las condiciones de preferencia que otorga el grupo de integración. Su cálculo es directo a partir de los resultados del índice previamente considerado.

El Índice de Comercio Extrarregional refleja el flujo del comercio internacional de los sectores metalmecánico y autopartes de Santander con países fuera del acuerdo comercial de la Alianza del Pacífico en los capítulos de arancel de análisis. Se puede expresar para un capítulo arancelario específico, y se calcula de la siguiente forma:

$$ICI = \frac{(IMP_{CAP})}{(EXP_{CAP} REG)}$$

IMP_{CAP} = Importaciones del capítulo realizadas por Santander desde países fuera del acuerdo de la Alianza del Pacífico.

$EXP_{CAP} REG$ = Exportaciones del capítulo realizadas por Santander desde países de la Alianza del Pacífico.

Finalmente, se aplicó el Índice de Intercambio Comercial, el cual corrige el sesgo del Índice de Comercio Intrarregional. Se calcula dividiendo el Índice de Comercio Intrarregional para el peso de la subregión o grupo de países en cuestión en el comercio mundial.

$$IIC = \frac{(EXP_{CAP}) - (EXP_{CAP} REG)}{(IMP_{CAP}) - (EXP_{CAP} REG)}$$

EXP_{CAP} = Importaciones del capítulo realizadas por Santander.

$EXP_{CAP}REG$ = Importaciones del capítulo realizadas por Santander desde países de la Alianza del Pacífico.

119

IMP_{CAP} = Importaciones del capítulo realizadas por Santander.

$IMP_{CAP}REG$ = Importaciones del capítulo realizadas por Santander desde países de la Alianza del Pacífico.

El Índice de Intercambio Comercial mide la tendencia de los flujos comerciales de los sectores autopartes y metalmecánico hacia países de la Alianza del Pacífico. Los valores de este indicador están entre -1 y 1 . Cuando el valor se acerca a -1 indica que es un capítulo donde tiene un dinamismo comercial con países de la Alianza del Pacífico bajo. Cuando el valor es 1 , o se acerca a 1 , significa que es un sector donde el dinamismo comercial con la región es alto.

Fase III

En la fase final se llevó a cabo el análisis de la información, mediante el estudio de cada conjunto de indicadores y de su integración para cada capítulo arancelario.

Referente teórico

El eje temático de esta investigación es la intrarregionalidad comercial presentada en el acuerdo comercial conformado por Chile, México, Perú y Colombia en el marco de la Alianza del Pacífico. El concepto de *intrarregionalidad económica* fue originalmente acuñado por Hirschman (1945), para explicar las relaciones de dependencia que se establecen entre los países a partir de su comercio internacional. Dicho concepto se recuperó durante la década de los setenta y tuvo relevancia de nuevo a principios de los años noventa, gracias a autores como Keohane y Nye, quienes recobraron el concepto y lo utilizaron para proponer que, frente a la nueva configuración geopolítica del mundo, y ante el creciente proceso de globalización, las hegemonías no se definirían más a partir de las guerras, sino

del comercio, y ello los llevó a profundizar más en el desarrollo de la teoría de interdependencia, incorporando conceptos como *cooperación*, *conflicto*, *actores*, *sensibilidad* y *vulnerabilidad* (Del Rosio, Martínez y Sotomayor, 2014).

Del Rosio *et al.* (2014) reconoce que todo vínculo de interdependencia implica relaciones de poder entre los países participantes, las cuales pueden ser asimétricas y complejas. De alguna forma, se admitió la influencia de la política pública y la normatividad en el carácter de dicha interdependencia, ya que, según Keohane y Nye (1987), ello influye en la sensibilidad y vulnerabilidad que cada país experimenta.

Un desarrollo posterior de estos conceptos se dio con Kroll (1993), quien argumenta que la *sensibilidad* como concepto se entenderá como algo ligado a la interdependencia, mientras que la noción de *vulnerabilidad* se encuentra dentro del marco de análisis de la dependencia. Por lo tanto, los conceptos de *cooperación* y *conflicto* se verían desde esa perspectiva.

En ese mismo sentido, Del Rosio (2014) examina los efectos que el comercio tiene en dicha relación desde tres perspectivas: 1) quienes consideran que el comercio promueve la paz, 2) quienes consideran que el comercio tiene un reducido impacto en alentar o disuadir el conflicto entre los líderes y 3) los neomarxistas, quienes sostienen que el comercio promueve la paz, si las relaciones entre los Estados son simétricas; de lo contrario, las relaciones asimétricas incrementan la posibilidad de conflicto.

Según José Durán Lima y Mariano Álvarez (2008) —tal vez los autores de la intrarregionalidad más importantes en la última década en Latinoamérica—, el *comercio intrarregional* se define como aquellas operaciones de comercio exterior representadas en las exportaciones e importaciones que realiza un Estado con países de su misma área geográfica. Este índice es el más conocido para medir la importancia de los flujos de comercio intrarregionales. Se calcula al relacionar el total del comercio recíproco entre los miembros de una unión aduanera o acuerdo comercial, sea por exportaciones, importaciones o ambos, sobre el total de las exportaciones que el grupo de países destina a todo el mundo. El Índice de Comercio Intrarregional es una medida de la interrelación de los países de un grupo comercial, y muestra de forma directa la proporción que representa el comercio entre los miembros de una agrupación regional (Durán y Álvarez, 2008).

En Latinoamérica, una notable tendencia de la economía internacional en los últimos años ha sido el movimiento acelerado hacia la integración económica regional, es decir, hacia acuerdos entre países de una zona geográfica para suprimir las barreras arancelarias y no arancelarias entre los Estados miembro. Desde

la década de los noventa, con la consolidación del fenómeno de la globalización y el surgimiento de un nuevo ordenamiento político, económico y comercial en el plano internacional, se les ha exigido a los Estados abrir el mayor número de mercados a las exportaciones, así como buscar espacios geopolíticos y económicos adecuados para su posicionamiento internacional (Ardila, 2015).

La búsqueda de beneficios económicos ha incitado en los últimos años a crear regiones o mercados multinacionales mediante la reducción de barreras comerciales y arancelarias. En la actualidad, el mundo se encuentra dividido en bloques económicos regionales, donde sobresalen por su importancia la Unión Europea, la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático, el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, el Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico (Apec, por su sigla en inglés) y los recientes Acuerdos Transpacífico (Guerrero, 2012).

En América se han desarrollado tendencias semejantes hacia la integración regional. Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay implementaron el Mercado Común del Sur, para reducir las barreras entre los miembros. También existe la integración regional en Centroamérica (Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos, Centroamérica y República Dominicana), en la región Andina de Suramérica (Comunidad Andina de Naciones) y, más recientemente, la integración entre México, Perú, Chile y Colombia, en el ámbito del acuerdo comercial conocido como la Alianza del Pacífico (Duarte, González y Montoya, 2014).

Estos países han recibido la denominación de *Pumas del Pacífico*, al ser comparados con el felino, considerado un animal fuerte, rápido, ágil, ligero y sigiloso. Este parangón es válido para los países que han emprendido el proceso de integración económico-comercial más dinámico que América Latina ha presentado en mucho tiempo, no solo en la búsqueda por lograr que los Estados miembro se integren de manera profunda en la mira de mercados internacionales, sino también para consolidar productos de mejor calidad, mayor valor agregado y a menor costo (Hernández y Muñoz, 2015).

Este proceso de integración busca convertirse en una plataforma de articulación política, de integración económica y comercial y de proyección al mundo, con énfasis en la región Asia-Pacífico. Bajo esta premisa, la Alianza no solo orienta sus esfuerzos de proyección hacia los mercados internacionales de otras regiones, sino también hacia el bloque y, en general, hacia la región latinoamericana, con el fin de diversificar sus exportaciones (Turzi, 2014).

En ese sentido, cabe destacar la importante labor cumplida bajo el liderazgo de las entidades de promoción —Prochile, Procolombia, Proméxico y Properú—,

las cuales han fomentado la innovación y el emprendimiento en los cuatro países miembro, con miras a identificar potenciales encadenamientos productivos en sectores estratégicos, y a generar productos de mayor valor agregado y más competitivos, al realizar una labor con el sector privado de la Alianza del Pacífico.

Los Pumas, articulados en la Alianza del Pacífico, tienen la oportunidad de convertirse en líderes regionales con el banderín de la integración latinoamericana, y de unirse a la comunidad transpacífica del siglo XXI, que combina la experiencia y los conocimientos de los Estados del Sudeste Asiático con el potencial de crecimiento en otros mercados. En un mundo que podría presenciar un mayor regionalismo, los Pumas pueden volverse los socios estratégicos de Japón, China y Corea del Sur en América.

Hoy es posible afirmar que la Alianza atrae el interés de otros países que se han adherido como Estados observador para trabajar en temas estratégicos. Tal es el caso de Australia, Japón, China, Corea del Sur, Singapur o Nueva Zelanda, los cuales desempeñan un doble papel, pues son observadores de la Alianza del Pacífico, pero a la vez son miembros del Foro Apec.

Discusión

En esta sección se presenta la dinámica exportadora de los sectores autopartes y metalmecánico en el periodo 2012-2015. Según Ramírez y González (2016), el patrón de producción de la cadena de autopartes del departamento de Santander está enfocado en la producción y exportación de partes de ejes con diferencial, platos, prensas, discos y transmisiones cardánicas. En 2015, la cadena del sector de autopartes del departamento de Santander aportó a la producción de este sector el 2 % de la producción total del país, y participó con el 3,23 % de la generación de empleo en este sector en el ámbito nacional. Las exportaciones de autopartes del departamento de Santander han tenido una caída a partir de 2012, con una variación negativa en el periodo 2011-2015 de (-68 %).

Las exportaciones realizadas durante 2015 señalan a Ecuador como el principal mercado, pues las autopartes representan el 50 % de sus exportaciones. Transejes Transmisiones Homocinéticas de Colombia S. A. es la empresa exportadora más representativa del sector de autopartes del departamento de Santander, con ventas por 3.362.255 dólares. Por su parte, las importaciones provinieron principalmente, durante 2015, de Estados Unidos, con un 28 %, seguido de China, con un 20 %, y de

Brasil, con un 12 %. LEN Importaciones Limitada e Industria de Ejes y Transmisiones S. A. son las dos principales empresas importadoras del sector de autopartes del departamento de Santander (Ramírez y González, 2016).

Por su parte, la cadena metalmecánica del departamento de Santander está enfocada en la fabricación de maquinaria industrial para el sector agroalimentario, productos materiales para la construcción y productos de autopartes. En 2015, la cadena metalmecánica generó 203.386 puestos de trabajo en la economía colombiana, de los cuales 9502 se crearon en el departamento de Santander, y 6066, en el Área Metropolitana de Bucaramanga (Ramírez y González, 2016).

Respecto a la producción industrial, el departamento de Santander se ubica en la quinta posición de la producción de la cadena metalmecánica del país, con el 4,1 %, que concentra 130 empresas del sector, equivalentes al 3,2 % del total de empresas metalmecánicas de Colombia. En las ventas internacionales, el departamento de Santander aporta el 1,79 % de las exportaciones de la cadena metalmecánica. Estas exportaciones estuvieron dirigidas, en el periodo 2010-2015, principalmente a los mercados de los países vecinos, de los cuales se destaca Ecuador, con el 44,3 % de las exportaciones y, en segundo lugar, Venezuela, con el 16,7 %, seguido muy de cerca por el mercado norteamericano, con el 14,5 % (Ramírez y González, 2016).

A continuación, se presentan las cifras del comercio exterior de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander en los capítulos arancelarios donde se observa dinámica comercial.

Exportaciones del departamento de Santander de los sectores autopartes y metalmecánico

La tabla 1 presenta las exportaciones de los capítulos arancelarios correspondientes a los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander. Se observa que el capítulo arancelario con mayor dinámica exportadora es el 83 (manufacturas diversas de metalmecánica), con montos que oscilan entre 450.000 y 650.000 dólares. Otro capítulo arancelario con dinámica exportadora alta es el 78 (plomo y sus manufacturas), que en 2013 alcanzó una cifra de 382.832 dólares.

Tabla 1. Exportaciones de autopartes y metalmecánica en el departamento de Santander (dólares)

Capítulo	2011	2012	2013	2014
72. Fundición de hierro y acero	0	3950	9891	0
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	2002	12.536	6409	3947
74. Cobre y sus manufacturas	331.677	44.039	46.134	381.991
75. Níquel y sus manufacturas	0	125	0	0
76. Aluminio y manufacturas	37.536	443	0	48.169
78. Plomo y sus manufacturas	48.722	179.729	382.832	47.164
79. Cinc y sus manufacturas	3332	323	47	0
80. Estaño y sus manufacturas	0	0	0	0
81. Demás metales comunes	0	0	0	0
82. Herramientas de cuchillería y útiles	31.516	10.429	13.011	10.942
83. Manufacturas diversas de metalmecánica	681.740	434.293	490.205	442.249
84. Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	11.153	11.718	10.624	12.870
86. Vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes	25.710	1284	8056	20.804
87. Vehículos y sus partes	14.369	15.418	12.539	10.759

Nota: valores expresados en miles de dólares *free on board* (FOB).

Fuente: elaboración propia con base en el Sistema Integrado de Comercio Exterior Siex-Dian.

Importaciones de autopartes y metalmecánica en el departamento de Santander

La tabla 2 expone los principales capítulos donde se presenta una dinámica importadora de los sectores metalmecánico y autopartes del departamento de Santander. Se puede apreciar que el capítulo arancelario 84 tuvo el mayor dinamismo entre 2012 y 2015, con importaciones que oscilan entre 105.033 dólares,

en 2012, y 143.219 dólares, en 2014. Otro capítulo arancelario con alta tendencia importadora entre 2012 y 2015 fue el 86 (vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes), con importaciones que oscilan entre 64.975 dólares, en 2012, y 453.232 dólares, en 2013.

125

Tabla 2. Importaciones de autopartes y metalmecánica en el departamento Santander (en dólares)

Capítulo	2011	2012	2013	2014
72. Fundición de hierro y acero	3680	4429	1538	1876
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	8078	10.755	45.796	33.138
74. Cobre y sus manufacturas	49.684	49.203	45.832	53.060
75. Níquel y sus manufacturas	7933	10.235	14,51	9778
76. Aluminio y sus manufacturas	3499	5594	3222	4054
78. Plomo y sus manufacturas	381	57.209	0	0
79. Cinc y sus manufacturas	57	3	591	7472
80. Estaño y sus manufacturas	1653	89.358	9862	10.197
81. Demás metales comunes	81.688	77.471	102.230	62.975
82. Herramientas de cuchillería y útiles	4629	4469	3541	3272
83. Manufacturas diversas de metalmecánica	1424	2049	2449	2608
84. Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	105.033	143.219	152.351	137.360
86. Vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes	64.975	453.232	81.361	136.320
87. Vehículos y sus partes	72.439	95.080	47.982	47.053

Nota: valores expresados en miles de dólares *free on board* (FOB).

Fuente: elaboración propia basada en Siex.

Resultados

126

En esta sección se presenta la aplicación de los indicadores de comercio intrarregional, comercio extrarregional y de intensidad de comercio, recopilados por la Cepal para los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander, con respecto a sus competidores de México, Chile y Perú.

Comercio intrarregional de las exportaciones de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

La tabla 3 presenta el Índice de Comercio Intrarregional de las exportaciones de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander hacia los países miembro de la Alianza del Pacífico, y refleja el flujo de exportaciones de Santander hacia México, Perú y Chile en los capítulos de arancel de análisis. Este indicador se puede expresar para un capítulo arancelario específico y refleja la tendencia exportadora del sector en la región de la Alianza del Pacífico. Se calcula de la siguiente forma:

$$ICE = \frac{(EXP_{CAP})}{(EXP_{CAP} REG)}$$

EXP_{CAP} = Exportaciones del capítulo realizadas por Santander.

$EXP_{CAP} REG$ = Exportaciones del capítulo realizadas por Santander hacia países de la Alianza del Pacífico.

El comercio intrarregional de las exportaciones mide la tendencia exportadora de los capítulos de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander hacia los países de la Alianza del Pacífico. Los valores de este indicador oscilan entre -1 y 1 . Cuando el valor se acerca a -1 indica que es un capítulo arancelario donde las exportaciones hacia países de la Alianza del Pacífico son bajas. Cuando el valor es 1 , o se acerca a 1 , significa que es un sector donde el dinamismo comercial de exportaciones con la región es alto.

Tabla 3. Índice de Comercio Intrarregional para las exportaciones de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

Descripción	2012	2013	2014	2015	Comentarios
72. Fundición de hierro y acero	0,00	0,00	0,08	0,00	Solo se presenta dinamismo de exportaciones del departamento de Santander durante 2014 con los países de la Alianza del Pacífico.
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	0,12	0,02	0,01	0,07	El dinamismo de exportaciones del departamento de Santander presentó tendencia a la baja, pero durante 2014 se observa, de nuevo, un crecimiento.
74. Cobre y sus manufacturas	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo de exportaciones nulo del departamento de Santander con los países de la Alianza del Pacífico.
75. Níquel y sus manufacturas	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo de exportaciones nulo del departamento de Santander con los países de la Alianza del Pacífico.
76. Aluminio y sus manufacturas	0,00	0,12	0,00	0,00	Santander solo exportó este capítulo arancelario en 2013 hacia la Alianza del Pacífico.
78. Plomo y sus manufacturas	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo de exportaciones nulo del departamento de Santander con los países de la Alianza del Pacífico.
79. Cinc y sus manufacturas	0,07	1	0,00	0,00	Dinamismo alto de exportaciones de esta partida arancelaria en 2012 hacia Chile, Perú y México.
80. Estaño y sus manufacturas	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo de exportaciones nulo del departamento de Santander con los países de la Alianza del Pacífico.
81. Demás metales comunes	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo de exportaciones nulo del departamento de Santander con los países de la Alianza del Pacífico.
82. Herramientas de cuchillería y útiles	0,97	0,01	0,00	0,00	Dinamismo alto de las exportaciones en 2012 hacia los países de la Alianza del Pacífico.
83. Manufacturas diversas de metalmecánica	0,24	0,20	0,16	0,00	Presenta un dinamismo de exportaciones bajo pero constante entre 2012 y 2014 hacia los países de la Alianza del Pacífico.
84. Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	0,13	0,10	0,15	0,06	Presenta un dinamismo de exportaciones bajo pero constante entre 2012 y 2015 hacia los países de la Alianza del Pacífico.
86. Vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes	0,00	1	0,00	0,00	Dinámica alta de las exportaciones en 2013 hacia los países de la Alianza del Pacífico.
87. Vehículos y sus partes	0,00	0,00	0,01	0,05	Dinamismo bajo de exportaciones hacia los países de la Alianza del Pacífico.

Fuente: elaboración propia con base en el Sistema Integrado de Comercio Exterior Six-Dian.

La tendencia exportadora de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander hacia los mercados de la Alianza del Pacífico fue muy baja en el periodo 2012-2015. Por medio de la aplicación de este indicador, se logró mostrar que el departamento presenta una tendencia exportadora en tan solo dos capítulos arancelarios. El primero de ellos es el capítulo 79 (cinc y sus manufacturas), donde se presenta una tendencia exportadora alta en 2013 (se registró un total exportado de 3322 dólares hacia el mercado chileno).

El segundo capítulo con alta tendencia exportadora fue el capítulo 82 (herramientas de cuchillería y útiles), en 2012, con exportaciones por 31.516 dólares. El tercer capítulo arancelario fue el correspondiente al capítulo 86 (vehículos y materiales para vías férreas o similares), donde el valor total exportado en 2013 por el departamento de Santander fue de 1284 dólares hacia el mercado peruano.

Se puede resaltar de igual forma que el sector de autopartes en el capítulo arancelario 87 tuvo una alta tendencia exportadora en 2014 y 2015, con ventas hacia la Alianza del Pacífico por un valor total de 78.615 dólares en 2013, y de 570.195 dólares, en 2014 (Siex, 2016).

Comercio intrarregional de las importaciones de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

El Índice de Comercio Intrarregional de las importaciones refleja el flujo de importaciones de Santander provenientes de la Alianza del Pacífico en los capítulos de arancel de análisis. El indicador se puede expresar para un capítulo arancelario específico, y refleja la tendencia importadora del sector en la región de la Alianza del Pacífico. Se calcula de la siguiente forma:

$$ICI = \frac{(IMP_{CAP})}{(IMP_{CAP}REG)}$$

IMP_{CAP} = Importaciones del capítulo realizadas por Santander.

$IMP_{CAP}REG$ = Importaciones del capítulo realizadas por Santander desde países de la Alianza del Pacífico.

El comercio intrarregional de las importaciones mide la tendencia importadora del capítulo desde los países de la Alianza del Pacífico (tabla 4). Los valores de este indicador están entre -1 y 1 . Cuando el valor se acerca a -1 indica que es un sector donde las importaciones desde los países de la Alianza del Pacífico son bajas. Cuando el valor es 1 o se acerca a 1 , significa que es un sector donde el dinamismo comercial de importaciones con la región es alto.

129

Tabla 4. Índice de Comercio Intrarregional de las importaciones de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

Descripción	2012	2013	2014	2015	Comentarios
72. Fundición de hierro y acero	0,00	0,13	0,21	0,00	Dinamismo de importaciones bajo. El departamento presenta una dinámica de importaciones desde México, Perú y Chile en 2012 y 2013.
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	0,02	0,04	0,03	0,01	Dinamismo de importaciones bajo pero constante entre 2012 y 2015 desde los países de la Alianza del Pacífico.
74. Cobre y sus manufacturas	0,98	0,00	0,00	0,98	Dinamismo de importaciones alto en 2012 y 2015 desde los países de la Alianza del Pacífico. Dinamismo de importaciones nulo, en 2013 y 2014, con los países de la Alianza del Pacífico.
75. Níquel y sus manufacturas	0,00	0,04	0,00	0,00	Dinamismo de importaciones bajo con los países de la Alianza del Pacífico, pues solo presenta importaciones en 2013.
76. Aluminio y sus manufacturas	0,01	0,00	0,00	0,06	Dinamismo de importaciones bajo con los países de la Alianza del Pacífico, pues solo cuenta con importaciones en 2012 y 2015.
78. Plomo y sus manufacturas	0,00	1	0,00	0,00	Dinamismo de importaciones alto en 2013, pero nulo en 2012, 2014 y 2015 con los países de la Alianza del Pacífico.
79. Cinc y sus manufacturas	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo de importaciones nulo con los países de la Alianza del Pacífico.
80. Estaño y sus manufacturas	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo de importaciones nulo con los países de la Alianza del Pacífico.
81. Demás metales comunes	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo de importaciones nulo con los países de la Alianza del Pacífico.
82. Herramientas de cuchillería y útiles	0,00	0,00	0,00	0,01	Dinamismo de importaciones nulo con los países de la Alianza del Pacífico, a excepción de 2015, con bajas importaciones desde México, Chile y Perú.
83. Manufacturas diversas de metalmecánica	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo de importaciones nulo del departamento de Santander con los países de la Alianza del Pacífico.
84. Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	0,01	0,03	0,02	0,07	Dinamismo de importaciones bajo pero constante entre 2012 y 2015 desde los países de la Alianza del Pacífico.
86. Vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo de importaciones nulo del departamento de Santander con los países de la Alianza del Pacífico.
87. Vehículos y sus partes	0,43	0,49	0,12	0,10	Dinamismo medio de las importaciones de este capítulo arancelario desde los países de la Alianza del Pacífico.

Fuente: elaboración propia con base en el Sistema Integrado de Comercio Exterior Siex-Dian.

La tendencia de las importaciones provenientes de los países de la Alianza del Pacífico hacia el departamento de Santander de los capítulos arancelarios de los sectores autopartes y metalmecánico es baja en el periodo 2012-2015. El Indicador de Comercio Intrarregional de importaciones muestra que el departamento de Santander mantiene un bajo nivel de importaciones de productos de autopartes y metalmecánica provenientes de la Alianza del Pacífico. Los capítulos arancelarios donde se presenta una tendencia importadora son los 74 (cobre y sus manufacturas) y 78 (plomo y sus manufacturas), en el periodo de análisis.

El departamento de Santander importó productos del capítulo arancelario 74 (cobre y sus manufacturas) desde países miembro de la Alianza del Pacífico por 331.677 dólares en 2012, y de 381.991 dólares, en 2015. Por su parte, importó productos del capítulo 78 (plomo y sus manufacturas) por 179.729 dólares.

Índice de Intercambio Comercial de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

El Índice de Comercio Intrarregional refleja el flujo total de intercambio comercial del departamento de Santander con los de países de la Alianza del Pacífico en los capítulos de arancel de los sectores autopartes y metalmecánico. Se puede expresar para un capítulo arancelario específico y refleja el intercambio comercial del sector con la región de la Alianza del Pacífico. Se calcula de la siguiente forma:

$$IIC = \frac{(EXP_{CAP}) - (EXP_{CAP} REG)}{(IMP_{CAP}) - (EXP_{CAP} REG)}$$

EXP_{CAP} = Importaciones del capítulo realizadas por Santander.

$EXP_{CAP} REG$ = Importaciones del capítulo realizadas por Santander desde países de la Alianza del Pacífico.

IMP_{CAP} = Importaciones del capítulo realizadas por Santander.

$IMP_{CAP}REG$ = Importaciones del capítulo realizadas por Santander desde países de la Alianza del Pacífico.

- 132 El Índice de Intercambio Comercial mide la tendencia de los flujos comerciales del capítulo hacia países de la Alianza del Pacífico. Los valores de este indicador están entre -1 y 1 . Cuando el valor se acerca a -1 indica que es un capítulo donde el departamento tiene un dinamismo comercial bajo con países de la Alianza del Pacífico. Cuando el valor es 1 o se acerca a 1 , significa que es un sector donde el dinamismo comercial con la región es alto (tabla 5).

Tabla 5. Índice de Comercio Intrarregional para el intercambio comercial de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

Descripción	2012	2013	2014	2015	Comentarios
72. Fundición de hierro y acero	0,00	0,13	0,21	0,09	Dinamismo comercial bajo con los países miembro de la Alianza del Pacífico.
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	0,04	0,03	0,03	0,02	Dinamismo comercial bajo con los países miembro de la Alianza del Pacífico.
74. Cobre y sus manufacturas	0,97	0,00	0,00	0,97	Dinamismo comercial alto en 2012 y 2015. Dinamismo comercial nulo en 2013 y 2014.
75. Níquel y sus manufacturas	0,25	0,04	0,00	0,38	Dinamismo comercial bajo con los países miembro de la Alianza del Pacífico.
76. Aluminio y sus manufacturas	0,01	0,00	0,02	0,06	Dinamismo comercial bajo con los países miembro de la Alianza del Pacífico. Dinamismo comercial nulo en 2013.
78. Plomo y sus manufacturas	0,00	0,24	0,00	0,00	Dinamismo comercial en 2013 con los países de la Alianza del Pacífico.
79. Cinc y sus manufacturas	0,07	0,99	0,00	0,00	Dinamismo comercial alto en 2013 con los países miembro de la Alianza del Pacífico. El resto de años presenta un dinamismo bajo y nulo.
80. Estaño y sus manufacturas	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo comercial nulo con los países miembro de la Alianza del Pacífico.
81. Demás metales comunes	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo comercial nulo con los países miembro de la Alianza del Pacífico.
82. Herramientas de cuchillería y útiles	0,01	0,00	0,00	0,01	Dinamismo comercial nulo con los países miembro de la Alianza del Pacífico en 2013 y 2014. Dinamismo muy bajo en 2012 y 2015.
83. Manufacturas diversas de metalmecánica	0,08	0,03	0,03	0,00	Dinamismo comercial bajo con los países miembro de la Alianza del Pacífico.
84. Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	0,02	0,04	0,03	0,07	Dinamismo comercial bajo con los países miembro de la Alianza del Pacífico.
86. Vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes	0,00	0,00	0,00	0,00	Dinamismo comercial nulo con los países miembro de la Alianza del Pacífico.
87. Vehículos y sus partes	0,36	0,42	0,10	0,09	Dinamismo comercial medio con los países miembro de la Alianza del Pacífico.

Fuente: elaboración propia con base en el Sistema Integrado de Comercio Exterior Six-Dian.

El intercambio comercial de los capítulos arancelarios de los sectores autopartes y metalmecánico entre el departamento de Santander y los países de la Alianza del Pacífico tiene un dinamismo relativamente bajo. Solo se puede destacar los capítulos arancelarios 74 (cobre y sus manufacturas) y 75 (níquel y sus manufacturas), donde se presenta un intercambio comercial alto en 2012 y 2015 (tabla 6).

Índice de Comercio Extrarregional de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

El Índice de Comercio Extrarregional es el complemento del Índice de Comercio Intrarregional, y expresa el grado de dependencia de un país o agrupación en el resto del comercio no sujeto a las condiciones de preferencia que otorga una unión aduanera o grupo de integración (Durán y Álvarez, 2008). Su cálculo es directo a partir de los resultados del índice considerado.

Tabla 6. Índice de Comercio Extrarregional de exportaciones de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

Descripción	2012	2013	2014	2015	Comentarios
72. Fundición de hierro y acero	1,00	1,00	0,92	1,00	Dinamismo alto de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	0,88	0,98	0,99	0,93	Dinamismo alto de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.
74. Cobre y sus manufacturas	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.
75. Níquel y sus manufacturas	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.
76. Aluminio y sus manufacturas	1,00	0,88	1,00	1,00	Dinamismo alto de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.
78. Plomo y sus manufacturas	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.
79. Cinc y sus manufacturas	0,93	0,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de exportaciones hacia mercados distintos a la Alianza del Pacífico, a excepción de 2012, año en el cual el departamento no registró ninguna exportación de este producto.
80. Estaño y sus manufacturas	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.
81. Demás metales comunes	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.
82. Herramientas de cuchillería y útiles	0,03	0,99	1,00	1,00	Dinamismo alto de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico en 2014 y 2015.
83. Manufacturas diversas de metalmecánica	0,76	0,80	0,84	1,00	Dinamismo medio de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.
84. Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	0,87	0,90	0,85	0,94	Dinamismo medio de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.
86. Vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes	1,00	0,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.
87. Vehículos y sus partes	1,00	1,00	0,99	0,95	Dinamismo alto de exportaciones hacia países diferentes a la Alianza del Pacífico.

Fuente: elaboración propia con base en el Sistema Integrado de Comercio Exterior Siex-Dian.

El Índice de Comercio Extrarregional de exportaciones de los capítulos arancelarios de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander, en su gran mayoría, es alto. Esto indica que la mayor parte de las exportaciones realizadas por empresas santandereanas de los sectores autopartes y metalmecánico van dirigidas hacia mercados diferentes a México, Chile y Perú.

Comercio extrarregional de las importaciones de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

El Índice de Comercio Extrarregional de las importaciones expresa el grado de dependencia de las importaciones de un país en el resto del comercio no sujeto a condiciones de preferencia que otorga una unión aduanera o grupo de integración (tabla 7).

Tabla 7. Índice de Comercio Extrarregional de las importaciones de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

Descripción	2012	2013	2014	2015	Comentarios
72. Fundición de hierro y acero	1,00	0,87	0,79	1,00	Santander importa productos de mercados distintos a la Alianza del Pacífico en 2012 y 2015. En 2013 y 2014 tuvo una dinámica alta de importaciones extrarregionales.
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	0,98	0,96	0,97	0,99	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico.
74. Cobre y sus manufacturas	0,02	1,00	1,00	0,02	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico en 2013 y 2014. En 2012 y 2015 presenta un dinámica baja de importaciones extrarregionales.
75. Níquel y sus manufacturas	1,00	0,96	1,00	1,00	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico.
76. Aluminio y sus manufacturas	0,99	1,00	1,00	0,94	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico.
78. Plomo y sus manufacturas	1,00	0,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico.
79. Zinc y sus manufacturas	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico.
80. Estaño y sus manufacturas	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico.
81. Demás metales comunes	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico.
82. Herramientas de cuchillería y útiles	1,00	1,00	1,00	0,99	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico.
83. Manufacturas diversas de metalmecánica	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico.
84. Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	0,99	0,97	0,98	0,93	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico.
86. Vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de importaciones desde países diferentes a la Alianza del Pacífico.

Fuente: elaboración propia con base en el Sistema Integrado de Comercio Exterior Six-Dian.

El Índice de Comercio Extrarregional de importaciones aplicado a los capítulos arancelarios de los sectores autopartes y metalmecánico es alto. Esto indica que la gran mayoría de las importaciones realizadas por el departamento de Santander correspondientes a los sectores autopartes y metalmecánico provienen principalmente de países distintos a los miembros de la Alianza del Pacífico.

Índice de Comercio Extrarregional de intercambio comercial de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

El Índice de Comercio Extrarregional de intercambio comercial señala el grado de dinamismo comercial de un país en el resto del comercio no sujeto a condiciones de preferencia que otorga una unión aduanera o grupo de integración. La tabla 8 presenta este índice, donde se observa un dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico. Esto significa que el intercambio comercial de los capítulos arancelarios de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander se presenta principalmente con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.

Tabla 8. Índice de Comercio Extrarregional del intercambio comercial de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

Descripción	2012	2013	2014	2015	Comentarios
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	1,00	0,87	0,79	0,91	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.
74. Cobre y sus manufacturas	0,96	0,97	0,97	0,98	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.
75. Níquel y sus manufacturas	0,03	1,00	1,00	0,03	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico en 2013 y 2014.
76. Aluminio y sus manufacturas	0,75	0,96	1,00	0,62	Dinamismo medio de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.
78. Plomo y sus manufacturas	0,99	1,00	0,98	0,94	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.
79. Cinc y sus manufacturas	1,00	0,76	1,00	1,00	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.
80. Estaño y sus manufacturas	0,93	0,01	1,00	1,00	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.
81. Demás metales comunes	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.
82. Herramientas de cuchillería y útiles	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.
83. Manufacturas diversas de metalmecánica	0,99	1,00	1,00	0,99	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.
84. Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	0,92	0,97	0,97	1,00	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.
86. Vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes	0,98	0,96	0,97	0,93	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.
87. Vehículos y sus partes	1,00	1,00	1,00	1,00	Dinamismo alto de comercio extrarregional con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico.

Fuente: elaboración propia con base en el Sistema Integrado de Comercio Exterior Siex-Dian.

Índice de Intensidad de Comercio de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

El Índice de Intensidad de Comercio es usado para determinar si los valores de comercio entre dos países o regiones están de acuerdo con lo que se espera, a partir de los valores observados en el comercio de esos países o regiones con el total mundial. Este índice corrige el sesgo del Índice de Comercio Intrarregional, al pesarlo en el comercio mundial. Formalmente, se calcula dividiendo el Índice de Comercio Intrarregional con el peso de la subregión o grupo de países en cuestión en el comercio mundial. Un índice mayor de 1 indica un flujo comercial bilateral mayor de lo esperado, dada la importancia del país asociado en el comercio mundial. Un índice menor de 1 indica un flujo comercial bilateral menor de lo esperado, dada la importancia del país asociado en el comercio mundial.

Índice de Intensidad de Importaciones de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

La intensidad comercial bilateral mide la importancia de los productos importados en el mercado del país socio. En ese sentido, este indicador no solo mide el flujo de comercio de dos vías, sino, además, cuantifica la importancia de los bienes comerciados para el mercado del país socio. La tabla 9 muestra que los capítulos arancelarios con mayor intensidad comercial de las importaciones de los sectores metalmecánico y autopartes del departamento de Santander son los correspondientes al capítulo 74 (cobre y sus manufacturas), que presenta intensidad comercial de las importaciones en todos los años de análisis de la presente investigación. Por su parte, los capítulos 83 (manufacturas diversas de metalmecánica) y 84 (reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos) presentan alta intensidad importadora en tres de los cuatro años de análisis.

Tabla 9. Índice de Intensidad de Importaciones

Descripción	2012	2013	2014	2015	Comentarios
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	0,00	1,00	1,00	0,00	Alta intensidad en las importaciones en 2013 y 2014.
74. Cobre y sus manufacturas	1,00	1,00	1,00	1,00	Alta intensidad en las importaciones.
75. Níquel y sus manufacturas	1,00	0,00	0,00	1,00	Alta intensidad en las importaciones en 2012 y 2015. En 2013 y 2014 se presenta una intensidad de las importaciones nula.
76. Aluminio y sus manufacturas	0,00	1,00	0,00	0,00	Alto índice de importaciones en 2013.
78. Plomo y sus manufacturas	1,00	0,00	0,00	1,00	Alta intensidad en las importaciones en 2012 y 2015.
79. Cinc y sus manufacturas	1,00	1,00	0,00	0,00	Alta intensidad en las importaciones en 2012 y 2013.
80. Estaño y sus manufacturas	1,00	1,00	0,00	0,00	Alta intensidad en las importaciones en 2012 y 2013.
81. Demás metales comunes	0,00	0,00	0,00	0,00	Intensidad nula en las importaciones.
82. Herramientas de cuchillería y útiles	0,00	0,00	0,00	0,00	Intensidad nula en las importaciones.
83. Manufacturas diversas de metalmecánica	1,00	1,00	0,00	1,00	Alta intensidad en las importaciones en 2012, 2013 y 2015.
84. Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	1,00	1,00	1,00	0,00	Alta intensidad en las importaciones en 2012, 2013 y 2014.
86. Vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes	0,27	0,45	0,27	0,07	Intensidad media en las importaciones.
87. Vehículos y sus partes	0,00	0,00	0,00	0,00	Intensidad nula en las importaciones.

Fuente: elaboración propia con base en el Sistema Integrado de Comercio Exterior Siex-Dian.

Índice de Intensidad Comercial de las exportaciones de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander

142

Este indicador mide el flujo de los productos exportados en mercados de países socios. La tabla 10 señala cómo en los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander los indicadores con mayor intensidad de comercio en las exportaciones se presentan en los capítulos arancelarios 73 (manufacturas de fundición de hierro y acero) y 78 (plomo y sus manufacturas), con exportaciones en todos los años de análisis de la presente investigación.

Tabla 10. Índice de Intensidad Comercial de las exportaciones

Descripción	2012	2013	2014	2015	Comentarios
72. Fundición de hierro y acero	0,00	1,00	1,00	0,00	Intercambio comercial alto en 2013 y 2014. Intercambio comercial nulo en 2012 y 2015.
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	1,00	1,00	1,00	1,00	Intercambio comercial alto.
74. Cobre y sus manufacturas	1,00	0,00	0,00	1,00	Intercambio comercial alto en 2012 y 2015. Intercambio comercial nulo en 2013 y 2014.
75. Níquel y sus manufacturas	0,00	1,00	0,00	0,00	Intercambio comercial alto en 2012.
76. Aluminio y sus manufacturas	1,00	0,00	0,00	1,00	Intercambio comercial alto en 2012 y 2015. Intercambio comercial nulo en 2013 y 2014.
78. Plomo y sus manufacturas	1,00	1,00	1,00	1,00	Intercambio comercial alto.
79. Cinc y sus manufacturas	1,00	1,00	0,00	0,00	Intercambio comercial alto en 2012 y 2013. Intercambio comercial nulo en 2014 y 2015.
80. Estaño y sus manufacturas	0,00	0,00	0,00	0,00	Intercambio comercial nulo.
81. Demás metales comunes	0,00	0,00	0,00	0,00	Intercambio comercial nulo.
82. Herramientas de cuchillería y útiles	1,00	1,00	0,00	1,00	Intercambio comercial alto en 2012, 2013 y 2014. Intercambio comercial nulo en 2015.
83. Manufacturas diversas de metalmecánica	1,00	1,00	1,00	0,00	Intercambio comercial alto en 2012, 2013 y 2014. Intercambio comercial nulo en 2015.
84. Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	0,87	0,97	0,71	0,2	Intercambio comercial medio.
86. Vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes	0,00	0,49	0,00	0,00	Intercambio comercial bajo.
87. Vehículos y sus partes	1,00	1,00	1,00	1,00	Intercambio comercial alto.

Fuente: elaboración propia con base en el Sistema Integrado de Comercio Exterior Siex-Dian.

Conclusiones

144

El intercambio comercial de los capítulos arancelarios de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander se presenta con países diferentes a los miembros de la Alianza del Pacífico. Por su parte, el intercambio que se da con los países miembro tiene un dinamismo relativamente bajo.

En cuanto a las exportaciones, se encontró que el capítulo arancelario con mayor dinámica exportadora es el 83 (manufacturas diversas de metalmecánica), con montos que oscilan entre 450.000 y 650.000 dólares. Otro capítulo arancelario con dinámica exportadora alta es el 78 (plomo y sus manufacturas), que en 2013 alcanzó una cifra de 382.832 dólares.

La tendencia exportadora de los sectores en comento hacia los mercados de la Alianza del Pacífico fue muy baja en el periodo 2012-2015. El departamento presenta una tendencia exportadora en tan solo dos capítulos arancelarios. El primero de ellos es el capítulo 79 (cinc y sus manufacturas), donde se presenta una tendencia exportadora alta en 2013, con un total de 3322 dólares exportados hacia el mercado chileno. El segundo capítulo con alta tendencia exportadora fue el 82 (herramientas de cuchillería y útiles), en 2012, con exportaciones por 31.516 dólares. El tercer capítulo arancelario fue el 86 (vehículos y materiales para vías férreas o similares), donde el valor total exportado en 2013 por el departamento de Santander fue de 1284 dólares hacia el mercado peruano.

En cuanto a las importaciones, el capítulo arancelario 84 tuvo el mayor dinamismo entre 2012 y 2015, con importaciones que oscilan entre 105.033 dólares, en 2012, y 143.219 dólares, en 2014. Otro capítulo arancelario con alta tendencia importadora entre 2012 y 2015 fue el 86 (vehículos y materiales para vías férreas similares y sus partes), con importaciones que oscilan entre 64.975 dólares, en 2012, y 453.232 dólares, en 2013.

En cuanto a la relación con los mercados de México, Perú y Chile, Estados miembro de la Alianza del Pacífico, la dinámica comercial fue muy baja en el periodo 2012-2015. El departamento de Santander presenta solo dos capítulos arancelarios con una alta dinámica exportadora hacia los países de la Alianza del Pacífico. El primero de ellos es el capítulo 79 (cinc y sus manufacturas), donde se registró un total exportado de 322,90 dólares hacia el mercado chileno. El segundo capítulo arancelario fue el 86 (vehículos y materiales para vías férreas o similares), donde el valor total exportado en 2013 por el departamento de Santander fue de 1284,15 dólares hacia Perú.

Por su parte, la dinámica de las importaciones provenientes de la Alianza Pacífico hacia el departamento de Santander de los capítulos arancelarios de los sectores autopartes y metalmecánico es baja en el periodo 2012-2015. El Indicador de Comercio Intrarregional de importaciones muestra que el departamento de Santander mantiene un bajo nivel de importaciones de productos de autopartes y metalmecánica provenientes de la Alianza del Pacífico. Los capítulos arancelarios donde se presenta dinamismo son los 72, 73 y 87 en el periodo de análisis.

Finalmente, se determinó que el Índice de Comercio Extrarregional de exportaciones de los capítulos arancelarios de los sectores autopartes y metalmecánico del departamento de Santander es alto, lo cual indica que la mayoría de las exportaciones realizadas por empresas santandereanas de dichos sectores van dirigidas hacia mercados diferentes a México, Chile y Perú. Por su parte, el Índice de Comercio Extrarregional de importaciones, aplicado a los capítulos arancelarios los sectores mencionados, es alto. Esto indica que la gran mayoría de las importaciones realizadas por el departamento de Santander correspondientes a los sectores autopartes y metalmecánico provienen, en principio, de países distintos a los miembros de la Alianza del Pacífico.

Referencias

Ardila, M. (2015). La Alianza del Pacífico y su importancia geoestratégica. *Pensamiento Propio*, 5(3), 243-262.

Del Rosio, M., Martínez, M. y Sotomayor, M. (2014). Una evaluación retrospectiva de la interdependencia económica entre México y Estados Unidos. *Norteamérica*, 9(1), 143-170. Recuperado de <https://doi.org/10.20999/nam.2014.a005>

Duarte, L., González, C. y Montoya, D. (2014). Colombia de cara al nuevo regionalismo renovado: la Alianza del Pacífico. *Punto de Vista*, 5(9).

Durán, J. y Álvarez, M. (2008). *Indicadores de comercio exterior y política comercial: mediciones de posición y dinamismo comercial*.

[Documento de trabajo]. Santiago de Chile: División de Comercio Internacional e Integración, Naciones Unidas.

Fairlie, A. (2007). *¿Relaciones económicas Perú-Chile: ¿integración o conflicto?* Lima: Centro de Investigaciones Sociológicas, Económicas, Políticas y Antropológicas.

Guerrero, C. (2012). *Construcción del concepto de "regionalismo abierto" en el ABC: el periodo 1990-2010*. Santiago de Chile: Universidad de Chile.

Hernández, J. y Muñoz, L. (2015). Comercio y evolución de la Alianza del Pacífico. *Equidad & Desarrollo*, (24), 97-118. doi: <https://doi.org/10.19052/ed.3682>

Hirschman, A. (1945). *National power and the structure of foreign trade*. Berkeley: University of California Press.

Keohane, R. y Nye, J. (1987). Power and interdependence revisited. *International Organization*, 41(4), 725-753. Recuperado de <http://www.jstor.org/stable/2706764>

Kroll, J. (1993). The complexity of interdependence. *International Studies Quarterly*, 37(3), 321-347. doi: <https://doi.org/10.2307/2600811>

Ramírez, J. y González, G. (2016). Dinámica de la cadena priorizada del sector metalme-

cánico del departamento de Santander en el periodo 2010-2015. *Revista Lebrer*, (8), 175-199. doi: <http://dx.doi.org/10.15332/rl.v0i8.1693>

Secretaría Permanente del Sistema Económico Latinoamericano y del Caribe (Sela). (Mayo de 2015). *Informe de evaluación del comercio intrarregional en América Latina y el Caribe 1980-2013. Relaciones intrarregionales, Caracas, Venezuela*. SP/Di No. 4-15. Caracas: Sela.

Turzi, M. (Marzo-abril de 2014). Asia y la ¿(des)integración latinoamericana? *Nueva Sociedad*, (250), 78-87.